

# ALLIANCES & AFFAIRES



## SELECTION D'OPPORTUNITES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr)

[mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

06.77.32.72.00

# SERVICES

## TRANSPORTS LOGISTIQUE

**Sous exclusivité** **Logistique indus. à forte valeur ajoutée & Messagerie. • Réf. 323**  
**C.A : env. 5 M€ Effectif : inf. 50. R.N: sup. 10%.**

Logistique + Messagerie dédiée en express régional complémentaire auprès d'une clientèle d'industriels de 1<sup>er</sup> ordre (médical & agroalimentaire) non impactés par la crise. Messagerie portée par le développement de la vente à distance BtoB et BtoC (internet). Locaux pour la logistique 5000m<sup>2</sup> loués. Flotte composée essentiellement de -3,5T (P.L. majoritairement sous-traité). Encadrement salarié totalement autonome. L'actionnaire n'est pas sur place.

## SERVICES A L'INDUSTRIE

**Pièces composites techniques industrielles . VENDUE JANV. 2011**

**C.A : 3 / 6 M€ Effectif : sup. 50. Entreprise bien structurée. Sud est.**

Intervient de l'étude à la réalisation avec une gamme de produits propres. Clientèle diversifiée de grands comptes (énergie, aéronautique, chimie...). Bureau d'études interne. Parc de machines polyvalent et usine récente de grande capacité. Aptitude à travailler sur toutes longueurs de série

## EXPERTS COMPTABLES

**Recherche à l'achat** **Expertise comptable / Commissariat aux comptes. • Réf. 344**  
**C.A : 0,7 M€ / 1,2 M€ Eff : 8 / 15.**

Recherche un cabinet d'expertise comptable exerçant éventuellement des activités complémentaires de paye, juridique et social, informatique auprès d'une clientèle de P.M.E toulousaines. Modalités d'acquisitions et accompagnement totalement ouvertes.

## HOTELLERIE

**Hôtel bureau balnéaire de charme. VENDUE AVRIL 2011**

**C.A : 200 / 250 K€ Eff : 2 / 4 en saisonnier. Chambre & Suites entre 89 et 260 €la nuit.**

Sur ville balnéaire réputée et attractive (sur côte méditerranéenne), assurant le remplissage. Clientèle exclusivement estivale, ouverture limitée à 5 mois par an. Trois étoiles : 10 chambres et 2 suites tout confort. Bâtiment de caractère rénové très récemment. Parking privé. Cession globale (bâtiment et société d'exploitation).

Pour confidentialité, les affaires identifiables par leur spécialisation ou l'importance du C.A ne figurent pas dans cette sélection.

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

## INFORMATIQUE – NTIC - BUREAUTIQUE

### **Recherche à l'achat**    **Bureautique / Reprographie / Informatique. • Réf. 351**

**C.A : sup. à 1M€**

Recherche sur les Bouches du Rhône, le Var et Vaucluse, entreprise de prestations à valeur ajoutée intégrant maintenance, entretien et consommables. Une partie importante du C.A. est fidélisée par contrat de services.

### **Recherche à l'achat**    **Maintenance systèmes d'information. • Réf. 356**

**Reprise branche d'activité, contrats, fonds de commerce, société.**

Recherche sur le sud de la France, contrats de maintenance sur logiciels, maintenance sur progiciels spécialisés ou généralistes et E.R.P.

### **Recherche à l'achat**    **Fournitures de bureau pour professionnels. • Réf. 367**

**C.A : entre 1 et 3 M€**

Recherche sur PACA, l'Hérault et la Drôme, entreprise spécialisée en vente de papeterie, bureautique, consommables informatiques et mobilier à destination des professionnels. Modalités d'acquisition et d'accompagnement totalement ouvertes.

## AGENCEMENT

### **A vendre**    **Spécialiste isolation phonique, cloisonnement, faux plafonds • Réf. 359**

**C.A : env. 5 M€ Forte rentabilité nette. Trésorerie excédentaire.**

Cette entreprise intervient sur tout le territoire français et jouit d'une forte notoriété sur son marché de niche, du fait de la qualité de ses prestations.

## BUREAUX D'ETUDES

### **Recherche à l'achat**    **Ingénierie, études en bâtiment. • Réf. 185**

**C.A : 2/3 M€ Languedoc-Roussillon, Limousin, Auvergne, Poitou-Charentes.**

Recherche une structure maîtrisant sa spécialité et reconnu à ce titre par une clientèle de qualité et récurrente. Bonne notoriété et personnel qualifié exigés.

### **A vendre**    **Bureau d'études structure béton. • Réf. 381**

**C.A : 1,5 / 2 M€ Eff : 10 / 20. Rentabilité : correcte. Trésorerie positive.**

**Bonne visibilité du carnet de commandes.**

Bureau d'études spécialisé moyens et grands locaux commerciaux au niveau national. Travaille pour grandes enseignes commerciales. Clientèle divisée, récurrente et fidélisée. Spécialisation double, technique sur le métier et commerciale sur une niche de marché à forte récurrence de besoins. Système constructif original, breveté et innovant, issu de la R&D interne. Positionné sur un marché lié à l'évolution de la distribution commerciale (déconnecté du bâtiment traditionnel et des marchés publics).

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

# INDUSTRIE

## AGROALIMENTAIRE

### **A vendre** Pâtisserie industrielle / Produit de terroir. • Réf. 370

**C.A : 1 / 2 M€ Effectif : environ 20. Localisation : Sud-ouest.**

Fabrication mono produit d'une spécialité locale commercialisée surgelée auprès de professionnels tels que boulangers / pâtisseries traditionnels (en direct ou via grossiste), G.M.S., distributeurs de surgelés, briocheries... Produit typé nécessitant un réel savoir faire de fabrication. Commercialisation régionale extensible au niveau national. Outil de production et personnel de qualité. La surgélation limite les pertes et risques sanitaires (D.L.C.> 10 mois).

## LIEES AU BÂTIMENT

### **A vendre** Négoce de produits pour aires de jeux. • Réf. 347

**C.A: 3 / 4 M€ Eff : env. 5. Trésorerie positive.**

Gamme complète, originale, créative, maîtrisée techniquement vendue aux installateurs d'aires de jeux en France et à l'étranger (majorité du C.A). Gros potentiel de développement car concurrence limitée tant au niveau produit (diversifications possibles vers sols sportifs ou produits d'environnement) que marché (commercialisation en France récente). Recherche adossement à un groupe industriel.

### **A vendre** Traitement d'aspect pour menuiserie. • Réf. 379

**C.A : inf. 5 M€ Eff : inf. 50. Rentabilité : 5 / 10 %. Structure financière saine**

Réalise des finitions spécialisées de petites et moyennes séries à la demande pour une clientèle nationale de fabricants de produits de fermetures et accessoires. Société indépendante de tout fabricant. Travaille en flux tendus sur des volumes de série très variés. Organisation proche d'une société de services. Outil industriel conçu pour une grande souplesse et polyvalence. Dispose de sa propre force commerciale et propose des prestations logistiques (service global).

## ELECTRONIQUE

### **Recherche à l'achat** Fabrications électroniques, électriques. • Réf. 363

**C.A de 2 à 15 M€ Sud France.**

Groupe familial cherche à reprendre société, filiale, branche d'activité, fonds de commerce réalisant ses produits propres, en sous-traitance pour grands comptes ou offre systèmes sur le sud de la France.

## PLASTURGIE & ACTIVITES CONNEXES

### **A vendre** Négoce de produits pour aires de jeux. • Réf. 347

**C.A: 3 / 4 M€ Eff : env. 5. Trésorerie positive.**

Gamme complète, originale, créative, maîtrisée techniquement vendue aux installateurs d'aires de jeux en France et à l'étranger (majorité du C.A). Gros potentiel de développement car concurrence limitée tant au niveau produit (diversifications possibles vers sols sportifs ou produits d'environnement) que marché (commercialisation en France récente). Recherche adossement à un groupe industriel.

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

## SERVICE A L'INDUSTRIE

**A vendre Equipements, fournitures, matériel pour process industriel. • Réf. 378**

**C.A : 1 à 5M€ Eff : inf. 10. Rentabilité : 10 / 15%. Trésorerie positive, structure financière saine**  
Propose une gamme complète de produits standards pour broyage, séparation, tamisage, criblage, mélange, dosage, convoyage pour des entreprises industrielles : agroalimentaire, chimie, pharmacie, recyclage, travail des poudres. Conception et commercialisation directe. Fabrication sous-traitée. A des activités complémentaires comme l'ingénierie des process industriels, la vente de pièces détachées et de matériel d'occasion. Une partie du CA est réalisé à l'export.

**A vendre Pièces composites techniques industrielles . VENDUE JANV. 2011**

**C.A : 3 / 6 M€, Effectif : sup. 50. Entreprise bien structurée. Sud est.**  
Intervient de l'étude à la réalisation avec une gamme de produits propres. Clientèle diversifiée de grands comptes (énergie, aéronautique, chimie...). Bureau d'études interne. Parc de machines polyvalent et usine récente de grande capacité. Aptitude à travailler sur toutes longueurs de série

**A vendre Remorques et carrosseries spécifiques. • Réf. 339**

**C.A : 3 / 5 M€ Eff : 30 / 40. Structure financière saine.**  
Carrosseries sur mesure pour grands comptes et P.M.E. du bâtiment, médical et habitation. Prestation complète de l'étude à la livraison. Produit à l'unité ou en série limitée pour un client unique. Commercialisation directe avec possibilité de développer la location. Usine et personnel de qualité.

## MECANIQUE DE PRECISION

**A vendre Mécanique de grande précision spécialisée. • Réf. 342**

**C.A : 3 / 5 M€ Eff : inf. 50. Société saine. Trésorerie positive. Rentabilité : env. 10%.**  
Travaille essentiellement pour de grands comptes du médical, des fournitures d'équipements industriels, de la cosmétique... fidélisés par les contraintes de sécurité satisfaites par l'entreprise. Spécialisation sur la très haute précision exigée par le médical & chirurgical. Bureau d'études intégré. Clientèle qui offre une bonne visibilité à moyen terme.

**A vendre Fabrication accessoires de matériel de soudage. • Réf. 369**

**C.A : 250/300 K€ Eff : 1 en fabrication + soutien de la structure de l'actionnaire.**  
Assemblage et vente directe d'accessoires et matériel de soudage à l'arc auprès de professionnels (quincailleries, fournitures industrielles, grossistes spécialisés, entreprises de mécano-soudure). Fabrication sommaire par assemblage de produits semi-finis très spécialisés: connecteurs, masses, étuves. Actions commerciales à développer comme un site Internet marchand. Délocalisable à terme.

Pour confidentialité, les affaires identifiables par leur spécialisation ou l'importance du C.A ne figurent pas dans cette sélection.

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

# BATIMENT T.P

## BÂTIMENT T.P.

- A vendre**    **Gros oeuvre / Génie civil / Béton Technique. • Réf. 345**  
C.A : 3 / 5 M€ Eff : inf. 50. Bassin méditerranéen.  
Travaille sur lot ou en entreprise générale à 50km autour de son siège pour : à 70/80% des collectivités locales, le reste en bâtiment industriels, tertiaires et commerciaux. Chantiers entre 100K€ et 1M€ Savoir faire sur les chantiers architecturalement complexes. Assure le suivi des chantiers. Forte implantation locale. Carnet de commande correct.
- A vendre**    **Rénovation de monuments historiques • Réf. 357**  
C.A : > 5M€ Eff : > 50. Rentabilité positive. Structure financière saine.  
Entreprise ancienne agréée, localisée sur la moitié sud France. Bonne notoriété. Bonne résistance à la conjoncture.
- A vendre**    **Spécialiste isolation phonique, cloisonnement, faux plafonds • Réf. 359**  
C.A : env. 5 M€ Rentabilité nette : > 10%. Eff : < 10. Trésorerie excédentaire.  
Cette entreprise intervient sur tout le territoire français et jouit d'une forte notoriété sur son marché de niche, du fait de la qualité de ses prestations.
- Recherche à l'achat**    **Gros oeuvre / Génie civil / Entreprise générale • Réf. 374**  
C.A : sup. 5 M€ Recherche sur Aquitaine & Midi-Pyrénées.  
Groupe familial spécialisé en bâtiment et travaux publics recherche une entreprise du gros oeuvre, génie civil. Ce groupe est un acteur régional important disposant du moyen de ses ambitions.
- A vendre**    **Entreprise générale du bâtiment. • Réf. 377**  
C.A : 8 / 15 M€ Eff : inf. 50. Rentabilité : sup. 10 % récurrente. Carnet de commande à 18 mois  
Traite des chantiers jusqu'à 10 / 20 M€ pour une clientèle publique, tertiaire, industrielle, résidentiels collectifs ; régionale et semi-nationale. Maîtrise le gros oeuvre, le génie civil et la rénovation. Nombreuses qualifications sur spécialisations. Personnel qualifié + sous et co traitance fidélisée.
- A vendre**    **Bureau d'études structure béton. • Réf. 381**  
C.A : 1,5 / 2 M€ Eff : 10 / 20. Rentabilité : correcte. Trésorerie positive.  
**Bonne visibilité du carnet de commandes.**  
Bureau d'études spécialisé moyens et grands locaux commerciaux au niveau national. Travaille pour grandes enseignes commerciales. Clientèle divisée, récurrente et fidélisée. Spécialisation double, technique sur le métier et commerciale sur une niche de marché à forte récurrence de besoins. Système constructif original, breveté et innovant, issu de la R&D interne. Positionné sur un marché lié à l'évolution de la distribution commerciale (déconnecté du bâtiment traditionnel et des marchés publics).

Pour confidentialité, les affaires identifiables par leur spécialisation ou l'importance du C.A ne figurent pas dans cette sélection.

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

**A vendre** **Spécialiste Vente & Pose de carrelages.** • Réf. 353

**C.A : 1 / 1,5 M€ Effectif : < 20. Localisation : bassin méditerranéen. Croissance à 2 chiffres.**

Sur ville de préfecture. Clientèle à 90% de collectivités locales travaillées en direct (pas de sous-traitance). Achat de carrelage directement en usine. Personnel très spécialisé. Salle d'exposition à destination de la clientèle professionnelle. Sélectivité des chantiers pour éviter les risques techniques et financiers.

**A vendre** **Charpente couverture zinguerie.** • Réf. 333

**C.A : 2 / 3 M€ Effectif : 20 / 30. Sud Ouest. Société saine, rentabilité positive.**

Traditionnel + ossature bois + isolation sur chantiers neufs, rénovation ou entretien pour clientèle privée et publique. Travaille sur rayon de 80km du siège (ville préfecture). Activité diversifiée avec bonne maîtrise des problématique H.Q.E. Produit ses charpentes traditionnelles et panneaux ossature bois. Personnel jeune, autonome et polyvalent (couverture/charpente). Forte antériorité et notoriété.

**A vendre** **Réseaux électriques / Gaz / Eclairage public.** • Réf. 38001

**C.A : 2,5 / 3 M€ Eff : env. 20. Société saine. Rentabilité : 5 / 10 %. Liée à un groupe familial.**

Prestations complètes de la pose de ligne à la mise en service pour ERDF, R.T.E, régies locales, administrations locales. Pose de lignes aériennes et sous-terraines. Branchement de centrales photovoltaïques significatives. En éclairage public, intervient sur la pose et l'entretien des réseaux (contrats 3 ans). Parc matériel important assurant forte autonomie et réactivité.

**A vendre** **Electricité industrielle et tertiaire.** • Réf. 38002

**C.A : 2 / 3 M€ Eff : env. 20. Liée à un groupe familial.**

Travaux neufs et maintenance en courant fort, faible, alarme incendie pour une clientèle régionale BtoB diversifiée : industrie, tertiaire, marchés publics... Diversification en cours sur énergies nouvelles. Clientèle 2/3 publique et 1/3 privée sur rayon de 80km autour du siège (positionnement : service de proximité). Entreprise humainement structurée avec du personnel qualifié, jeune et fidélisé.

**A vendre** **Gros œuvre bâtiment, maçonnerie.** • Réf. 395

**C.A : 3 / 5 M€ Eff : env. 20. Société saine, rentabilité positive, trésorerie excédentaire.**

**Localisation : Midi-Pyrénées.**

Construction de bâtiments collectifs et professionnels sur Midi-Pyrénées pour une clientèle de promoteur privé, bailleurs sociaux, collectivités locales, petits bâtiments tertiaire et commerciaux. Spécialisée en fondations traditionnelles et gros œuvre, murs branchés. Parc matériel important en bon état. Equipe stabilisée et fiable. Sous-traite les tâches à faible valeur ajoutée et risques limités.

## **MAISONS INDIVIDUELLES**

**A vendre** **Construction de maisons individuelles.** • Réf. 383

**C.A : 3 / 5 M€ Eff : env. 10. Rentabilité correcte, trésorerie aisée. Structure financière saine.**

Conception, commercialisation et suivi de chantiers dans le quart sud ouest de la France. Réalisation totalement sous traitée par artisans fidélisés. Forte notoriété liée à l'ancienneté (plus de 1000 maisons en référence). Potentiel de développement local important par renforcement commercial (actuellement, action terrain limitée, commercial par notoriété et parrainages surtout).

**ALLIANCES & AFFAIRES**

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

## NEGOCE LIES AU B.T.P

### **A vendre** Moyenne surface de bricolage. • Réf. 371

**CA : 3 / 5 M€ Eff : env. 20. CDUC : env. 3500 m<sup>2</sup>. Structure financière saine, rentabilité positive.**

Enseigne nationale à forte notoriété, généraliste du bricolage de détail. Zone de chalandise supérieure à 25 000 foyers. La clientèle de détail de ce commerce de bricolage se situe dans un rayon de 15km autour du magasin. Encadrement structuré et autonome. Soutien marketing de l'enseigne de bricolage. Concurrence immédiate limitée. Possibilité de se loger à proximité de la grande ville voisine.

### **A vendre** Magasin de bricolage. • Réf. 384

**C.A : 1,5 M€ Eff : env. 10. Surface de vente : env. 1600 m<sup>2</sup>. Société saine rentabilité positive.**

Localisée à proximité d'une agglomération de 125000 hab. en Aquitaine, la GSS vend à des particuliers dans un rayon de 15km autour du siège, à quelques km d'une grande surface. Le magasin est neuf et aménagé sur mesure par la direction actuelle. Zone de chalandise élargie par le récent déménagement. Objectif de C.A 2 M€ Autonomie de fonctionnement au quotidien, soutien marketing de l'enseigne qui est nationale, généraliste du bricolage. Vente possible avec réf 384.

### **A vendre** Moyenne surface de bricolage. • Réf. 385

**C.A : env. 2 M€ Eff : env. 15. Surface de vente : env. 1300 m<sup>2</sup>. Société saine rentabilité positive.**

Localisée en zone rurale (petite sous-préfecture, chalandise 13000 foyers) dans le bas sud-ouest, la GSS vend à des particuliers dans un rayon de 15km autour du siège. Située à proximité du centre ville, parkings gratuits en abondance. Autonomie de fonctionnement au quotidien, soutien marketing de l'enseigne qui est nationale, généraliste du bricolage. Notoriété assise sur bonne ancienneté. Transfert à proximité d'une grande surface à l'étude mais pas engagé. Vente possible avec réf 385.

**w w w . a l l i a n c e s - a f f a i r e s . f r**

**mail@alliances-affaires.fr**

#### **Stratégie acheteur.**

Vous envisagez de croître par acquisition, nous pouvons identifier et approcher les entreprises répondant à vos objectifs de croissance externe et négocier leur acquisition.

Cette démarche active, utilisée par les grands groupes, permet de se positionner très en amont de la mise sur le marché des belles P.M.E et, ainsi, de répondre au mieux à une stratégie volontariste.

Notre présence multirégionale et multisectorielle, l'appartenance au réseau national Eurallia, l'importance de notre portefeuille clients et prospects, nos moyens matériels, nos outils de communication, sont à votre service pour satisfaire votre esprit d'entreprise.

**ALLIANCES & AFFAIRES**

**www.alliances-affaires.fr / mail@alliances-affaires.fr**

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

# CLIMATISATION – CHAUFFAGE - ENERGIE

- A vendre** **Chauffage, climatisation & Energies nouvelles.** **VENDUE NOV. 2010**  
**C.A : 1 / 2 M€ Effectif : 10 / 15. Forte rentabilité : sup. 10%.**  
Installation, maintenance, plomberie auprès de particuliers exclusivement. Clientèle locale sur zone de chalandise de 20 000 à 30 000 logements. Maintenance et SAV pour 50% du CA / Installation 50% du CA (env. 150 par an). 3000 contrats de maintenance actifs et fidélisés: 75% gaz, 25% fioul.
- A vendre** **Génie climatique / Climatisation. • Réf. 313A&A – 102PROABD**  
**C.A : 2 / 4 M€ Effectif : env. 15. Structure financière saine et forte rentabilité.**  
Installation et maintenance auprès de professionnels essentiellement (santé : labos, pharmacies, cliniques ; tertiaire ; commerces : grands comptes du luxe surtout) sur grande ville de PACA. Clientèle : régionale / Paris : env. 80 / 20%. Travaux d'électricité totalement sous-traités. Reconnue pour la qualité de ses prestations. Forte notoriété sur ses secteurs de référence.
- A vendre** **Amélioration habitat / Economie d'énergies. • Réf. 376**  
**C.A : sup. 10 M€ Société saine, rentabilité positive.**  
Vente aux particuliers à domicile (plus de 10 000 clients, dont 30% fidélisés par contrats d'entretien) d'une gamme très diversifiée à dominante énergies renouvelables : génie climatique, isolation, fermetures... Maîtrise totale de la relation client sans recours à la sous-traitance (de la prise de RDV à l'exécution du contrat de maintenance). Stratégie commerciale multicanaux avec centre d'appels et commerciaux intégrés.  
Exclusivement réservée à une entreprise maîtrisant la Vente à Domicile ou le négoce et installation de génie climatique. Autofinancement requis : 2 M€minimum. Intermédiaires, s'abstenir.
- Sous  
exclusivité** **Climatisation chauffage plomberie. • Réf. 330**  
**C.A : 2 / 3 M€ Effectif : inf. 15. Localisation : Grande ville Rhône-Alpes.  
Structure financière saine et Forte rentabilité.**  
Travaille sur le quart sud-est de la France pour une clientèle professionnelle de 1<sup>er</sup> ordre (grande distri., industrie, tertiaire). Bonne organisation et management rigoureux. Personnel de qualité, fidélisé et hautement qualifié. Reconnue pour ses savoirs faire : installations spécialisées à forte V.A., et chantiers importants avec mise en œuvre de moyens lourds (héligrutage...).

**w w w . a l l i a n c e s - a f f a i r e s . f r**

**mail@alliances-affaires.fr**

**ALLIANCES & AFFAIRES**

**www.alliances-affaires.fr / mail@alliances-affaires.fr**

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

# NEGOCE

## PISCINES.

**A vendre** **Vente matériel de piscines et loisirs. • Réf. 336**

**C.A : inf. 5 M€ Structure financière saine et bonne rentabilité.**

Propose une large gamme de matériel pour la piscine et les loisirs d'extérieur. Clientèle divisée de qualité répartie sur plusieurs régions. Croissance régulière de l'activité avec bonnes perspectives pour l'année 2012.

## E-COMMERCE – VENTE A DOMICILE

**A vendre** **Amélioration habitat / Economie d'énergies. • Réf. 376**

**C.A : sup. 10 M€ Société saine, rentabilité positive.**

Vente aux particuliers à domicile (plus de 10 000 clients, dont 30% fidélisés par contrats d'entretien) d'une gamme très diversifiée à dominante énergies renouvelables : génie climatique, isolation, fermetures... Maîtrise totale de la relation client sans recours à la sous-traitance (de la prise de RDV à l'exécution du contrat de maintenance). Stratégie commerciale multicanaux avec centre d'appels et commerciaux intégrés.

Exclusivement réservée à une entreprise maîtrisant la Vente à Domicile ou le négoce et installation de génie climatique. Autofinancement requis : 2 M€minimum. Intermédiaires, s'abstenir.

## DIVERS.

**A vendre** **Equipement de la maison, négoce BtoB. • Réf. 314**

**C.A : sup. 10 M€ Effectif : 50 / 100. Structure financière saine.**

Conçoit, fabrique et distribue ses produits auprès de centrales d'achats, grandes surfaces... Env. 1500 clients actifs. Equipe commerciale interne. Import d'Asie de produits manufacturés et d'une gamme exclusive fabriquée à la demande auprès de producteurs sous contrôle. Produits moyen de gamme aux prix publics très abordables. Outil logistique de qualité.

### **Stratégie acheteur.**

Vous envisagez de croître par acquisition, nous pouvons identifier et approcher les entreprises répondant à vos objectifs de croissance externe et négocier leur acquisition.

Cette démarche active, utilisée par les grands groupes, permet de se positionner très en amont de la mise sur le marché des belles P.M.E et, ainsi, de répondre au mieux à une stratégie volontariste.

Notre présence multirégionale et multisectorielle, l'appartenance au réseau national Eurallia, l'importance de notre portefeuille clients et prospects, nos moyens matériels, nos outils de communication, sont à votre service pour satisfaire votre esprit d'entreprise.

ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

## **GROSSISTE BTOB**

### **Recherche à l'achat Produits œnologiques. • Réf. 37301**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente de produits œnologiques avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat de cette entreprise sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Matériel de navigation de plaisance. • Réf. 37302**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente de matériel de navigation de plaisance avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Equipements agricoles. • Réf. 37303**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente d'équipements agricoles avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat de cette entreprise sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Matériel d'éclairage - lumière. • Réf. 37304**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente de matériel d'éclairage et lumière avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Matériel de sonorisation. • Réf. 37305**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente de matériel de sonorisation et lumière avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Fournitures & accessoires moto. • Réf. 37306**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente de fournitures et accessoires moto avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels. Les modalités d'accompagnement et d'achat sont totalement ouvertes.

### **Recherche à l'achat Emballages agroalimentaires et/ou industriels. • Réf. 37307**

**C.A : entre 3 et 20 M€ Bonne rentabilité. Structure financière saine.  
Localisation : Sud ouest avec couverture régionale, nationale et plus.**

Groupe familial en plein développement cherche à reprendre un grossiste spécialisé dans la vente d'emballages industriels spécialisés pour l'agroalimentaire, l'industrie... avec une clientèle professionnelle majoritaire ou de distributeurs auprès de professionnels.

**ALLIANCES & AFFAIRES**

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...

# MES NOTES



ALLIANCES & AFFAIRES

[www.alliances-affaires.fr](http://www.alliances-affaires.fr) / [mail@alliances-affaires.fr](mailto:mail@alliances-affaires.fr)

annonce vente entreprise, achat entreprise, annonces entreprise à vendre, entreprise à acheter, vente entreprises, achat entreprises, entreprises à vendre, entreprises à acheter Paris, Lyon, Toulouse, Bordeaux, Marseille, Poitiers, Montpellier...